

参加事業者
募集中!



日本のアンテナショップ MONO SHOP (バンコク)

東南アジア販路開拓支援事業 2014

〈東南アジアの中心あるタイ・バンコクを拠点とした
海外販路開拓支援のご案内〉

日本だけでなく
東南アジア圏で商品を販売してみたい!



東南アジアへの海外進出に興味はあるけど、
自社商品が通用するかまずは知りたい!

自社だけでは海外の販路開拓ができない
ので販路開拓のサポートをして欲しい!



海外で販路開拓をしたいと考えている
中小企業の皆様を支援する事業があります!

今すぐ中を開いて、お確かめ下さい!

めまぐるしい変貌を遂げる**東南アジア**のマーケット

タイ・バンコクでは経済成長に伴ともない購買力のある消費者が急増し、食品・飲料、日用品といった消費財の需要は拡大し続けています。今後もさらなる拡大が見込まれていることから有望な消費市場として世界中から注目されています。また2015年に予定されているASEAN統合により、マーケット規模6億4000万人と東南アジアに巨大な経済圏が生まれます。その規模は日本の5倍。ASEANの加盟国内(10ヶ国)にEUのような人・物・金を自由に移動できる統一されたマーケットが形成されるよう計画が進められています。経済発展が著しいタイですが、地理的な利便性、国家レベルでの友好関係、社会インフラの整備状況などの観点から考えても、東南アジアの第一歩としてタイ・バンコクは外すことのできない拠点といえます。



過去に本事業に参加した**事業者様の声** (一部抜粋)

コスメ用品
メーカー様
[広島県]

在タイ美容チェーン販売店と成約しました。2014年6月からの当社商品販売がバンコク市内店舗において内定いたしました。展示会で知り合ったタイのバイヤーからの引き合いがありました。なかなか東南アジアに出ていく機会がありませんでした。今回バンコクにMONO SHOPができた事を聞き、さっそく商品を出品。店舗視察を兼ね、引き合いのバイヤーに接触し商談をすすめた結果、成約する事ができました。出張時のスタッフ様のアテンドサポートなど、他の機関にはない独自の支援運営体制があり、今回成約の大きな後押しとなったと確信しています。

生地、織物
メーカー様
[群馬県]

MONO SHOPに商品を出展しています。私がこの事業をおもしろいと思ったのは単純に店頭の商品を並べて販売するだけでなく、現地の展示会に積極的に出展されている事です。簡易商談として商品スペックなどをまとめたカルテを展示されているようですが、やはり一番有効なのは会社の人間が現地のバイヤーにアプローチすることこそが良策であろうと思い、事務局に話をしたところ MONO SHOPの出展ブースに弊社スペースに用意していただくことができました。通訳の支援もあったおかげで現地のバイヤーと様々な話をする事ができ、自社商品の改良点などの参考にもなりました。そのつながりで現在、タイのアパレル会社と水着生地について商談を進めています。海外とのやり取りなので1回の商談で話が決まるとは思っていません。こういうチャンスを作れた事に感謝。引き続き頑張ります。

おやき製造
メーカー様
[長野県]

長野で郷土料理のおやきを製造しています。お焼きは冷凍商品として店頭においてます。FDAを取得してタイに手作りのおやきを持って行っています。MONO SHOPで販売する事も目的のひとつですが、より多くの消費者の方々に長野のおやきを知ってほしい。バイヤーや卸業者の皆様からの意見も聞きたい。そう思っていたところタイ最大の食の展示会に出展する事を知り、相談したところ出展スペースを確保してくれるという事になりました。もちろん1小間借りれるわけではありませんが、通訳の方もいらっしゃいますし、事務局の皆さんと一緒に商談を行えるのは心強いです。長野のおやきがタイの方々にどううつるか。可能性を探りたいと思います。

バンコク MONO SHOP とは？

東南アジアにおける海外販路開拓の支援を行う全国商工会連合会が主催する事業です。
商品PR、BtoBの営業代行や見本市出品に伴う商談、現地アンテナショップでのテスト販売を代行します。

主な支援内容

参加費
無料



1 貴社商品をタイ・バンコクでPRします。

貴社商品を広くPRします。展示会や物産展などイベント販売や、メディアやビジネスターゲットのバイヤーなどに向けて情報発信して行きます。

2 バンコク小売店を活用して、貴社商品をテスト販売します。

全国商工会連合会が運営する小売店を活用し、一般消費者向けにテスト販売を行います。小売店はバンコクの中核地にあります。消費意欲の高い中間層から富裕層の消費者が集まる商業施設に販売拠点を設置しています。



3 貴社商品の代理営業をします。

ASEAN 諸国及び海外のバイヤーが多数集まる見本市に貴社商品を出品し、関心を持ったバイヤーに対し代理営業を致します。また、バイヤーから関心の強かった商品で、海外価格設定、商品力などがあると見込まれる商品については有力流通との個別商談も積極的に行い、販路開拓を支援します。



4 輸出や翻訳のサポートをします。

本事業に参加いただいた際には、輸出手続きのサポート、代理商談や商談後のフォロー、貴社をPRする資料の作成など貴社の販路開拓活動を全面的にサポートします。

出展について

出品に係る費用（出展者負担）

- 国内物流費（指定倉庫集荷時の送料など）
- サンプルの無償提供（お申込み時サンプル、店舗販売時サンプルなど）
- 輸出に必要な各種書類の取得費用

取引形態

- 食品……買取
 - 非食品……委託
- ※委託販売分については、実際に販売された後に売上報告書をお送りし、入金いたします。

※詳細はお問い合わせ下さい。

▼ 参加申し込み方法 ▼

申し込みの流れ



**採用された事業者様は日本の指定倉庫に商品を納品するだけ！
決済も日本で完結するため、簡単・安心！**

※輸出の為の必要書類は皆様を取得していただきますが、
取得のためのアドバイスを事務局がいたします！

まずは WEB もしくは裏面の簡易申込用紙で申込！

東南アジア販路開拓支援事業



お問合せ

バンコク MONO SHOP 事務局（株式会社ライヴス内）担当：海沼、安川
〒150-0012 東京都渋谷区広尾 1-13-1 フジキカイ広尾ビル 5F
TEL.03-5792-4408 FAX.03-5792-4412

非食品 / 食品

※当てはまる方に○をつけてください。

受付日	受付番号	受領印

バンコク MONO SHOP 出展申込書

提出先：info@asia-hanro.jp もしくは FAX

お問合せ先	バンコク MONO SHOP 事務局（株式会社ライヴス内）担当：海沼、安川
	〒150-0012 東京都渋谷区広尾 1-13-1 フジキカイ広尾ビル 5F TEL.03-5792-4408 FAX.03-5792-4412

会社情報

事業者名			
所在地	〒		
TEL		FAX	
ホームページアドレス			
担当者名		担当者携帯	
メールアドレス			

代表商品 1	
代表商品 2	
代表商品 3	

FAX. 03-5792-4412